



VENTAJAS DEL ALQUILER

DE MAQUINARIA Y EQUIPOS

ASEAMAC
Asociación de alquiler de maquinaria y equipos

ER EUROPEAN
RENTAL
ASSOCIATION

Este documento ha sido producido y editado por:

RABUSO

Tel.: (+34) 912 772 037

E-mail: info@rabuso.com

Web: www.rabuso.com

Exclusivamente para:

Asociación de alquiler de maquinaria y equipos, ASEAMAC

Tel.: (+34) 911 593 555

E-mail: info@aseamac.org

Web: www.aseamac.org

El documento “Ventajas del alquiler de maquinaria y equipos” ha sido publicado por:

Asociación de alquiler de maquinaria y equipos, ASEAMAC

Parte de los contenidos de este documento han tomado como fuente la guía “Discover rental. Why rent and who to rent from” publicada por la Asociación europea de alquiler (European Rental Association, ERA), con su consentimiento para la traducción y difusión de los contenidos de la guía en idioma español.

European Rental Association

Tel: (+32) 276 116 04

E-mail: era@erarental.org

Web: www.erarental.org

Fecha publicación: Enero 2018

ISBN: 978-84-697-9110-3

Precio: La publicación es gratuita para su consulta online en www.aseamac.org/ventajasdelalquiler

Para copias impresas tiene un precio de 50 euros.

Para consultar esta publicación u otros materiales relacionados con la campaña, visite:

www.aseamac.org/ventajasdelalquiler

© Asociación de alquiler de maquinaria y equipos, ASEAMAC, ERA y RABUSO 2018.

Todos los derechos de esta publicación están reservados y pertenecen a ASEAMAC, ERA, RABUSO, y el resto de entidades colaboradoras.

ÍNDICE

INTRODUCCIÓN	4
<hr/>	
CAPÍTULO 1	
VENTAJAS DEL ALQUILER EN TÉRMINOS DE COSTES	6
<hr/>	
CAPÍTULO 2	
VENTAJAS DEL ALQUILER EN TÉRMINOS OPERATIVOS	8
<hr/>	
CAPÍTULO 3	
¿QUÉ PUEDE ALQUILARSE?	10
<hr/>	
CAPÍTULO 4	
EL ALQUILER: UNA OPCIÓN SOSTENIBLE	12
<hr/>	
CAPÍTULO 5	
CONTRIBUCIÓN DEL ALQUILER A LA ECONOMÍA GENERAL	14
<hr/>	
CAPÍTULO 6	
¿CÓMO ELEGIR UNA EMPRESA DE ALQUILER?	17
<hr/>	

INTRODUCCIÓN

El objetivo de esta guía es proporcionar información general sobre el alquiler para empresas (independientemente de su sector de actividad) y a cualquier profesional que esté interesado en familiarizarse con el concepto de alquiler.

Esta guía se centra en cuestiones agrupadas en seis capítulos que describen en qué consiste el alquiler y qué debería considerarse a la hora de seleccionar una empresa de alquiler.

También describe cómo las empresas de alquiler de equipos pueden ayudar a sus clientes a ahorrar dinero, a externalizar

parte de su trabajo y responsabilidades, centrándose así en su actividad central, al tiempo que proporcionan una opción sostenible y sólida para la gestión de flotas.

Por último, y dado que el alquiler no es una cuestión de equipos solamente sino también de servicios, en la guía se incide en los servicios que las empresas de alquiler pueden suministrar más allá de la entrega de máquinas y/o equipos.

Este documento nace a partir de una guía similar elaborada a nivel europeo y publicada por la Asociación Europea del Alquiler, ERA.





ACERCA DEL ÉXITO DEL ALQUILER

El alquiler se ha convertido, en los países más desarrollados, en una forma esencial de cubrir las necesidades en materia de equipos en varios sectores e industrias.

Como actividad empresarial empezó a destacar en Reino Unido, poco después de la Primera Guerra Mundial; además el mercado del alquiler de equipos experimentó un fuerte desarrollo en Norteamérica después de 1950, siendo estos mercados una referencia principal.

Hoy, el alquiler forma parte integrante del canal de distribución de equipos, que incluye la venta de equipos nuevos –desde ventas directas a leasing financiero– alquileres a corto y largo plazo y venta de equipos usados.

A diferencia del proceso de ventas, que representa generalmente un único proceso entre el vendedor y el comprador, la actividad de alquiler representa un flujo de transacciones repetitivas en el que el operador de alquiler ofrece una amplia gama de equipos y herramientas modernos, junto con servicios y formación para los clientes.

De hecho, en la actividad de alquiler de equipos es muy importante que los lugares y los horarios de servicio sean prácticos, y que los inventarios de equipos y los procesos de gestión estén optimizados.

Históricamente, la industria de alquiler de equipos tiene orígenes distintos dependiendo del mercado geográfico del que hablemos.

Estos orígenes van desde la diversificación de los departamentos de equipos de

grandes empresas, la creación de nuevas empresas dedicadas de forma principal al alquiler, hasta el desarrollo del alquiler como actividad complementaria a través de grandes redes de distribuidores de equipos.

Así pues, es fácil entender por qué la industria del alquiler de equipos europea es tan diversa tanto en su estructura como en sus estrategias y modelos operativos.

Independientemente de sus propios orígenes y estructuras, la industria del alquiler de equipos se encuentra en diferentes estadios de desarrollo en función de la naturaleza del mercado.

En los mercados en vías de desarrollo, las necesidades de los clientes están principalmente relacionadas con la falta de financiación, los picos de demanda y las urgencias.

En los mercados maduros, las necesidades de los clientes son más complejas e incluyen mejoras de la productividad, transferencia de riesgo financiero y una mejor gestión de costes.

Desde mediados de la década pasada, la industria del alquiler de equipos ha estado experimentando una consolidación con la aparición de varias grandes empresas. Sin embargo, y en general, la industria del alquiler de equipos sigue estando muy fragmentada y la gran mayoría operan un único almacén de unas 5 personas.

Hoy los operadores de alquiler además de contribuir con sus equipos, operativa y logística, son proveedores de servicios para sectores diversos.

VENTAJAS DEL ALQUILER EN TÉRMINOS DE COSTES

EL ALQUILER AYUDA A LAS EMPRESAS A REDUCIR SUS COSTES FIJOS Y DE PERSONAL, ADEMÁS DE MINIMIZAR LOS RIESGOS FINANCIEROS RELACIONADOS CON LA PROPIEDAD, LA GESTIÓN Y MANTENIMIENTO DE EQUIPOS.

La compra de equipos aumenta el riesgo financiero de la empresa y representa un coste fijo significativo.

Si esos mismos equipos se alquilan, esos costes fijos de propiedad se transforman en un coste variable que depende de lo mucho (o lo poco) que se utilice ese activo. Y eso tiene un impacto directo en los resultados de cada empresa y en su fuerza financiera.

COSTES TOTALES DE PROPIEDAD

Además del coste de compra inicial, existen multitud de costes continuos de la propiedad, como el del seguro, mantenimiento, inspecciones, reparaciones, transporte, almacenamiento,...

Además, se trata de costes que tienden a aumentar durante la vida útil del equipo y que sólo están marginalmente relacionados con su uso real.

Puede resultar muy arriesgado, si no financieramente imposible, para una empresa ser propietaria de todos los equipos que necesita para desarrollar su trabajo, en particular cuando la empresa empieza a establecerse,

en momentos de incertidumbre económica o en la aproximación a nuevos mercados.

Disponer de equipos mediante un sistema de alquiler reduce espectacularmente la cantidad de capital necesario.

OPORTUNIDADES DERIVADAS DEL ALQUILER

Del mismo modo que se considera la diferencia entre los costes de compra y las cargas del alquiler, y el riesgo financiero reducido asociado con el mismo, debe tomarse en consideración otra imagen más amplia: el coste de la oportunidad en términos de utilización del capital.

Bien administrado, el capital que se canaliza hacia la actividad empresarial propia, en lugar de inmovilizarlo en equipos que a veces no se utilizan, ayudará a las empresas a desarrollar y a mejorar su rentabilidad.

Del mismo modo, el alquiler es una herramienta excelente para apoyar el crecimiento y la expansión empresarial, aunque los mercados sean inciertos.



Cuando las empresas tienen una cartera de proyectos pero no disponen de suficiente crédito bancario o capital disponible, el alquiler les permite aprovechar las oportunidades sin afectar a la operativa de la empresa.

PRESUPUESTOS MÁS FÁCILES Y SEGUROS

El alquiler hace que los presupuestos de las empresas sean mucho más fáciles y fiables.

Si bien es relativamente sencillo calcular los costes de compra y estimar los costes de mantenimiento para el primer año de funcionamiento, no es nada fácil predecir el incremento de esos costes en el tiempo ni determinar el valor residual del equipo cuando llega el momento de desecharlo.

Muchas de empresas de alquiler hoy en día ofrecen a sus clientes un acceso fácil a datos de funcionamiento de los equipos que van a alquilar, y eso permite a los usuarios de los equipos hacer un seguimiento de sus costes.

ESTAS CONSIDERACIONES FINANCIERAS SON RAZONES DE PESO POR LAS QUE CADA VEZ MÁS EMPRESAS OPTAN POR EL ALQUILER COMO SISTEMA DE GESTIÓN DE SUS NECESIDADES EN MATERIA DE EQUIPOS.

VENTAJAS DEL ALQUILER EN TÉRMINOS OPERATIVOS

SER PROPIETARIO Y ADMINISTRAR EQUIPOS REQUIERE MANTENER Y REVISAR, TRATAR CON LOS PROVEEDORES Y GARANTIZAR QUE LAS CERTIFICACIONES SE MANTIENEN AL DÍA. UNA EMPRESA DE ALQUILER PUEDE HACER TODO ESO, DEJANDO LIBERTAD A LAS EMPRESAS PARA QUE SE CENTREN EN SU ACTIVIDAD PRINCIPAL.

Además de las ventajas financieras para las empresas de externalizar sus necesidades en materia de equipos a empresas de alquiler, también están las enormes ventajas operativas.

Son muchas las actividades necesarias para gestionar una flota de equipos: mantenimiento, gestión de recambios, reparaciones, compras, transporte, certificaciones, mecánicos, almacén, formación, logística...

Muchas empresas están optando por recurrir a operadores de alquiler que se ocupan de muchas de esas funciones cotidianas externalizando la mayoría de sus necesidades de equipos que usan habitualmente.

Otras utilizan el alquiler para acceder a esos servicios para tipos de equipos específicos y muy especializados.

Por ejemplo, en el caso del mantenimiento de equipos, la empresa necesita disponer de un taller profesional con un inventario de piezas y consumibles.

Así, necesitará asignar recursos profesionales y financieros para esas actividades; recursos que podrían utilizarse más rentablemente en otro punto del negocio.

Por otra parte, las empresas de alquiler llevan a cabo acciones de mantenimiento preventivo de los equipos y garantizan que sus clientes sólo tengan que preocuparse en centrarse en su trabajo.

Y en caso de que el equipo falle, o bien se repara in situ por personal de la empresa de alquiler, o bien es sustituido por otro equipo para minimizar el tiempo de inactividad.

TRANQUILIDAD

En la misma línea de pensamiento encontramos las responsabilidades legales y profesionales del propietario de equipos. Éstas van desde garantizar que las máquinas están correctamente aseguradas hasta comprobar que se llevan a cabo las pruebas y certificaciones periódicas y que se mantienen actualizadas.

Son tareas de gestión de flota que requieren a personal experimentado y bien formado, además de costes, más responsabilidades y tiempo de gestión.

Alquilar también quiere decir externalizar los riesgos, ya que la empresa de alquiler es la responsable de suministrar equipos seguros.

Delegar todas esas funciones a una empresa de alquiler garantiza que las empresas cumplen con sus obligaciones normativas y que están tranquilas. Y de nuevo, el resultado final es más tiempo para centrarse en el negocio.

Las compras también son una tarea muy laboriosa –suministrar el equipo correcto, negociar con los proveedores y garantizar que se dispone de los equipos más modernos y productivos.

Las empresas de alquiler invierten millones de euros cada año en el mantenimiento de flotas modernas, permitiendo acceder a los equipos más modernos, productivos y seguros del mercado.

Además, las empresas de alquiler también ofrecen flexibilidad operativa, con la opción de alquilar equipos a corto, medio o largo plazo.

UNA AMPLIA GAMA DE PRODUCTOS

Hay más ventajas operativas. Muchas empresas están diversificando sus actividades y se encuentran operando en nuevos sectores o nuevos lugares que requieren equipos de tipos y tamaños diferentes.

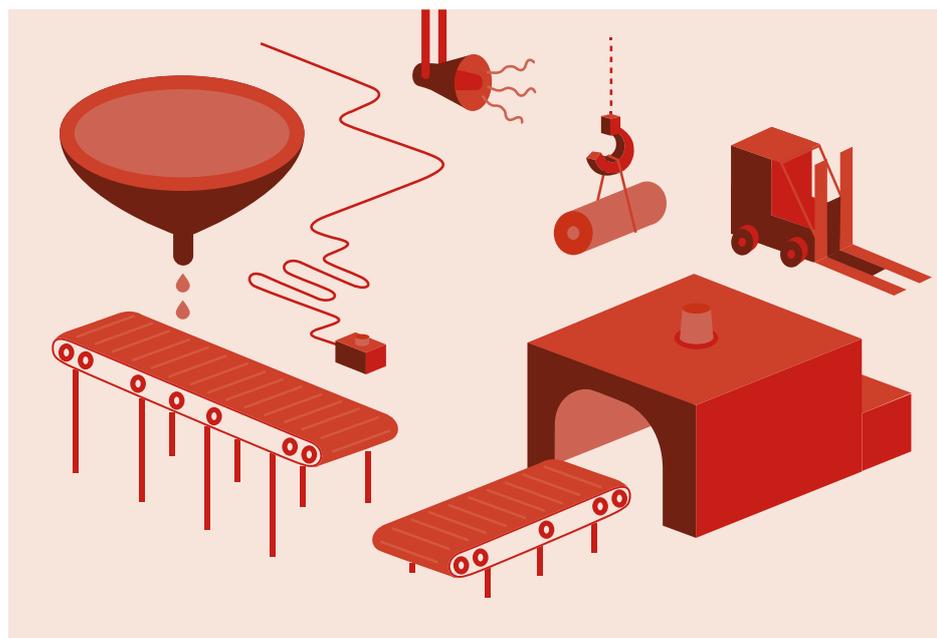
Utilizar los recursos de las empresas de alquiler permite a cada empresa diversificar sin tener que invertir necesariamente en nuevos equipos.

Las empresas de alquiler cada vez tienen más capacidad para ofrecer contratos de alquiler que cubran una amplia área geográfica, ya sea a nivel regional, nacional e incluso internacional.

Además de las ventajas en materia de costes, estos contratos ofrecen enormes ventajas logísticas, ya que las empresas de alquiler pueden suministrar flotas de equipos y apoyo para reparaciones en todos los centros de trabajo.

El ahorro solamente en transporte de equipos puede ser significativo. Además, muchas empresas de alquiler también ofrecen servicios de seguimiento del equipo alquilado, además de ofrecer datos de costes y operativos.

EL ALQUILER PERMITE A LAS EMPRESAS CENTRARSE EN SU NEGOCIO SIN LA RESPONSABILIDAD, COSTOSA Y LABORIOSA, DE LA GESTIÓN DE UNA FLOTA DIVERSA DE EQUIPOS.



¿QUÉ PUEDE ALQUILARSE?

EL MERCADO DEL ALQUILER VA MUCHO MÁS ALLÁ DE SECTORES O TIPOS DE EQUIPOS ESPECÍFICOS.

HOY EN ESPAÑA PUEDEN ALQUILARSE. MULTITUD DE EQUIPOS RELACIONADOS CON LOS SECTORES DE CONSTRUCCIÓN, AGRICULTURA, INDUSTRIA Y EVENTOS.

Dependiendo del segmento del cliente, hay maquinaria y equipos especializados disponibles.

Además, los equipos que se ofrecen para su alquiler se complementan con muchos servicios adicionales.

A continuación ofrecemos un breve resumen de las diferentes categorías de equipos que pueden alquilarse.

En general, hay cuatro grandes sectores de en los que la actividad del alquiler a empresas, profesionales y particulares es muy habitual:

- Construcción
- Industria
- Eventos
- Agricultura

EQUIPOS DE USO GENERAL Y EQUIPOS ESPECIALIZADOS

Hay algunas familias de equipos que son comunes a muchos sectores (por ejemplo, sanitarios portátiles, espacios modulares, generadores de electricidad,...).

Algunos de estos equipos pueden personalizarse o adaptarse para su uso en sectores específicos, aunque sean de uso general.

Y otras familias de equipos son específicas del sector al que se dirigen (por ejemplo, implementos de maquinaria para construcción o para el sector agrícola).

EL OPERADOR DE ALQUILER COMO ALIADO

Del mismo modo que la actividad de alquiler de equipos está cambiando y creciendo de forma constante, las empresas que se dedican a esta actividad suelen ser muy innovadoras.

Desde el colectivo del alquiler y las asociaciones que lo representan, se busca fomentar una cooperación general entre los alquiladores y los sectores a los que se dirigen.

Gracias a esta cooperación y diálogo, las gamas y tipos de equipos que se alquilan crece constantemente.



**Maquinaria y
equipos ligeros**



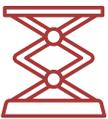
**Climatización
e iluminación**



Manipulación



**Maquinaria
logística**



Elevación



Energía



**Espacios
modulares y
sanitarios**



**Movimiento de
tierras**



Jardinería



Bombas

EL ALQUILER, UNA OPCIÓN SOSTENIBLE

El alquiler puede considerarse como una actividad fundamentalmente sostenible.

De hecho, alquilar equipos es una opción sólida desde el punto de vista social y medioambiental, comparada con que cada uno compre su propio equipo.

Además, las empresas de alquiler a menudo van más allá de lo que requieren la legislación o las normativas en materia de compras y están suscritas a estándares internacionales de sistemas de gestión medioambiental (p. ej. ISO 14001) o de salud y seguridad en el trabajo (p. ej. OHSAS 18001).

Y cada vez son más las empresas de alquiler que implementan sus propias políticas de Responsabilidad Social Corporativa (RSC) en relación con todos los aspectos de sostenibilidad (económica, social y de medio ambiente).

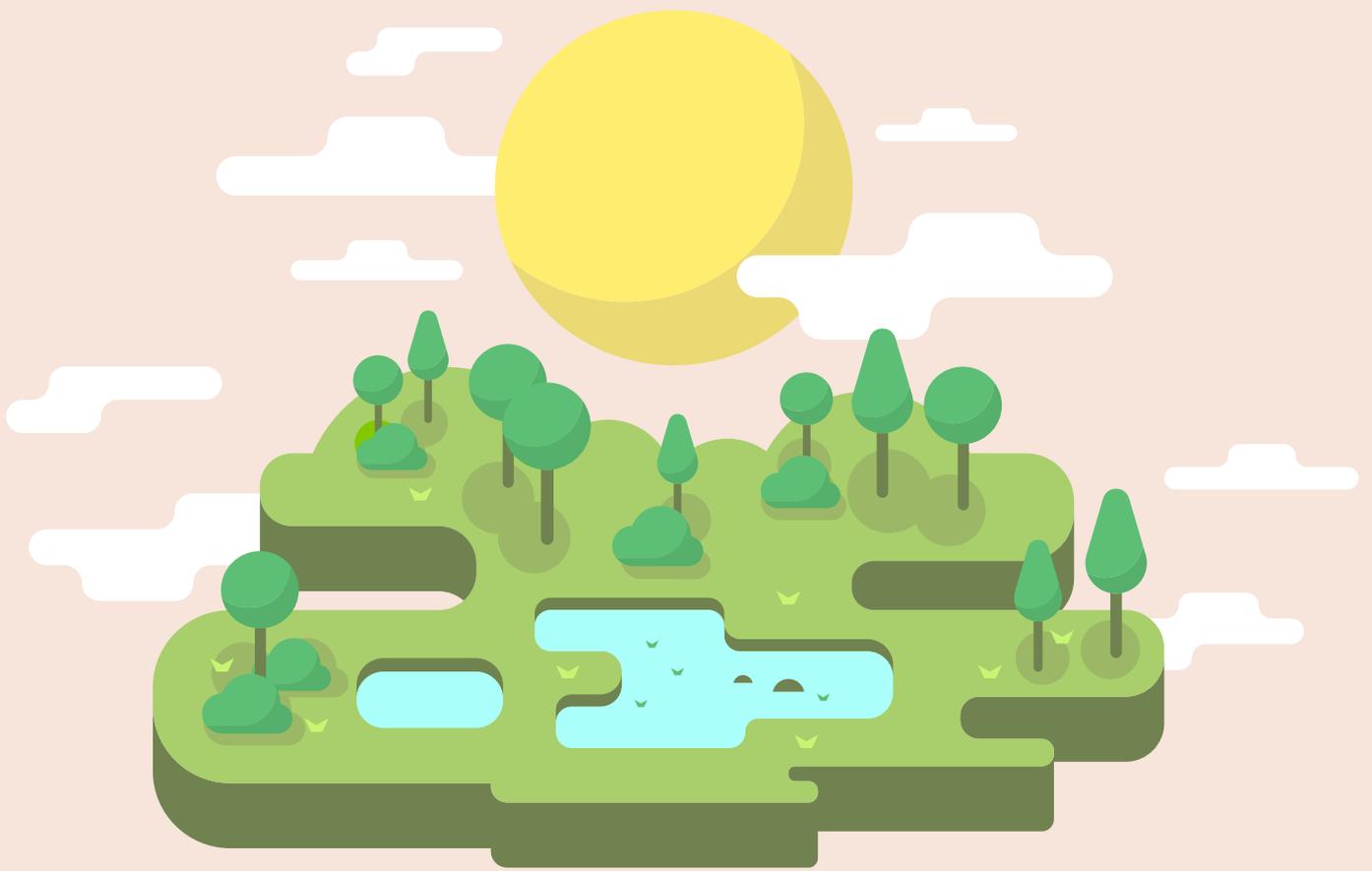
En cuanto al impacto en el medio ambiente, significa que un número cada vez mayor de empresas de alquiler tiene procedimientos exigentes instaurados en relación con materias como las siguientes:

- Gestión de residuos
- Ahorro de energía y otros recursos
- Uso de combustibles y aceites adaptado al medio ambiente
- Reducción de la cantidad de productos químicos utilizados en sus procesos

Además, los equipos suministrados por las empresas de alquiler por lo general son relativamente nuevos. Ese elemento, combinado con unos estándares elevados de mantenimiento, significa que los motores y componentes de los equipos alquilados funcionan con un impacto menor en el medio ambiente que las flotas compuestas por equipos más antiguos.

La Asociación Europea del Alquiler, ERA, publicó hace algunos años un documento de referencia sobre la sostenibilidad en la industria del alquiler ("Sustainability in the rental industry"), con ejemplos concretos de acciones llevadas a cabo por empresas del sector del alquiler para limitar su impacto en el medio ambiente o para aportar una contribución positiva a las comunidades locales de las que forman parte.

Esta publicación está disponible en el sitio web de ERA y de ASEAMAC y se puede descargar gratis.



CONTRIBUCIÓN DEL ALQUILER A LA ECONOMÍA GENERAL

La tendencia hacia el alquiler prosigue.

Para un número de clientes cada vez mayor, el alquiler ofrece una solución útil y económica para cubrir con flexibilidad su demanda de equipos y los servicios relacionados con ellos.

De hecho, no es algo que sorprenda teniendo en cuenta que el alquiler implica flexibilidad, elaboración de presupuestos relacionados con el proyecto y control de los costes, además de que suprime la necesidad de inversiones costosas en equipos nuevos.

Tras la grave crisis económica, nunca ha sido más importante que ahora para las empresas reducir los riesgos asociados con sus flotas de equipos.

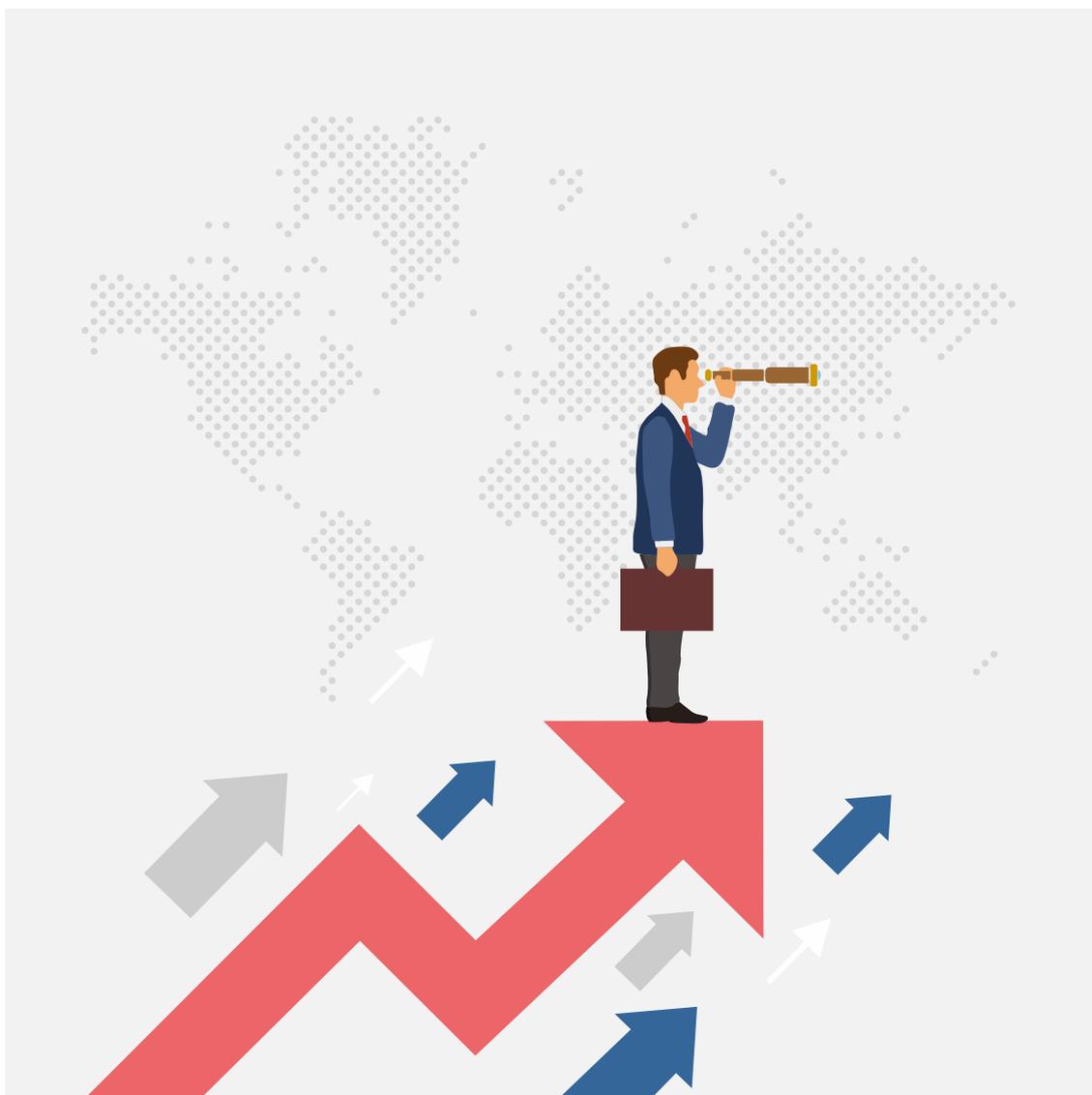
Así pues, muchos clientes no sólo utilizan el alquiler para cubrir con flexibilidad su demanda de equipos, sino que reducen significativamente las inversiones en sus flotas y costes relacionados, al alquilar los equipos que necesitan para llevar a cabo sus actividades.

Hoy en días las empresas europeas de alquiler pueden dividirse en dos grupos: aquéllas para las que el alquiler es la actividad principal y las que prestan servicios de alquiler, pero no es su actividad principal.

El primer grupo puede subdividirse en las empresas de alquiler que también ofrecen equipos con operarios (que en España entra dentro del marco normativo de la subcontratación) y las que proponen equipos sin operario.

También puede hacerse otra distinción entre las empresas de alquiler que proponen una amplia gama de equipos de alquiler, y las que se especializan en un producto o grupo de productos determinados.

Evidentemente las empresas de alquiler de equipos también pueden diferenciarse en función de su cuota de mercado: junto a los grandes operadores que están activos a nivel internacional, hay muchos proveedores nacionales y muchas empresas que cubren un mercado regional o local, igualmente profesionales y especializadas.



¿CÓMO ELEGIR UNA EMPRESA DE ALQUILER?

La elección de una empresa de alquiler depende de criterios objetivos independientes de la naturaleza de los equipos que se van a alquilar o del perfil de la empresa cliente, y de criterios subjetivos que, en cambio, dependen del perfil del cliente y del tipo de equipo que se necesita.

CRITERIOS OBJETIVOS

Ubicación del almacén o almacenes

La proximidad del almacén aporta ventajas económicas porque reduce los costes de transporte. Cuando se trata de alquilar equipos pequeños, este aspecto económico determina la elección de la empresa de alquiler, sobre todo en la fase inicial de la relación, ya que es importante el contacto personal con el responsable del almacén y poder comprobar la flota.

Stock de flota

El stock debe garantizar la disponibilidad inmediata de los equipos necesarios, sobre todo cuando éste se reserva por adelantado. Trabajar con un almacén grande permite a los que alquilan encontrar en un único proveedor toda la gama de servicios necesaria durante toda la relación contractual.

Por otra parte, los almacenes de alquiler deben suministrar equipos que cumplan con la legislación y que se encuentren en buen estado de funcionamiento.

También deberán garantizar la continuidad del servicio con la sustitución de equipos, se se ha establecido por contrato, o un servicio de asistencia.

Contenido de la propuesta

Las tarifas de alquiler sirven para comparar parámetros, pero no son el único elemento para elegir el proveedor de alquiler. Las ofertas especiales para alquileres de fin de semana o a largo plazo pueden hacer que un proveedor resulte más atractivo que otro.

Junto con las tarifas de alquiler, es importante evaluar todos los servicios incluidos en la oferta, además de las especificaciones de los equipos suministrados, que pueden resultar más o menos caros.

Algunas empresas de alquiler pueden ser competitivas para alquileres a corto plazo, y otras a largo plazo. De ahí que sea necesario comparar las tarifas en función de las necesidades de cada empresa.

Las condiciones del alquiler aportan toda la información sobre los servicios auxiliares al alquiler que se incluyen en las tarifas y los que quedan excluidos. Algunos de los servicios/cuestiones que esas condiciones deberían abordar son los siguientes:

- Transporte del equipo (normalmente excluido de la tasa de alquiler)
- Cobertura en caso de daños (va de la no cobertura a la cobertura total)
- Responsabilidad del mantenimiento (qué tareas son responsabilidad de la empresa de alquiler y qué tareas son responsabilidad del cliente)
- Reglas de aplicación para los periodos de inactividad de los equipos alquilados

Empresas acreditadas

En España no existía una regulación clara que definiese qué era una empresa alquiladora, sea o no especializada. Por eso, desde la Asociación de alquiler de maquinaria y equipos, ASEAMAC, se ha establecido un protocolo unificado de acreditación de empresas en la actividad de alquiler.

Este protocolo nace de recoger todos los requisitos existentes a nivel legal y normativo, documentar las buenas prácticas y requisitos recomendables y ponerlos a disposición del cliente, para que sepa de forma clara y sencilla qué tiene que pedir a su empresa proveedora de servicios de alquiler.

En el sitio web de ASEAMAC pueden verse todos estos requisitos y acceder al listado de empresas auditadas, que cumplen con los requisitos y han obtenido la acreditación, con sus certificaciones anuales correspondientes.

El protocolo para la acreditación de empresas en la actividad de alquiler de maquinaria y/o equipos es una iniciativa del colectivo para fomentar su autorregulación, según las directrices generales de la Unión Europea, y que sigue el ejemplo ya establecido en muchos de los países desarrollados.

**Empresa acreditada para
alquiler de
maquinaria y equipos**

ASEAMAC
Asociación de alquiler de maquinaria y equipos

www.aseamac.org/acreditacion

ASEAMAC-PAE-01:2014-N1

CRITERIOS SUBJETIVOS

Qué equipo buscar

Cada empresa de alquiler tiene su propia área de excelencia.

Para equipos específicos, es útil establecer relaciones con empresas de alquiler que tengan experiencia específica con los equipos necesarios.

Si el cliente sabe qué tarea desea ejecutar pero no el equipo que necesita, el saber hacer de la empresa de alquiler también le guiará en la identificación del mejor equipo.

Además del equipo es importante definir los accesorios y los servicios necesarios.

Por lo general las empresas de alquiler disponen de una amplia gama de accesorios y servicios relacionados con los equipos que ofrecen, que pueden ir desde piezas que permitan resultados específicos a formación en su uso y manejo.

Duración del periodo de alquiler

El alquiler por su propia naturaleza debe ser muy flexible y ajustarse a las necesidades del cliente.

Los alquileres a largo plazo permiten tener acceso a tarifas más económicas y con un apoyo más prologando en el tiempo del operador de alquiler.

En el caso de los alquileres a corto plazo, aunque los costes económicos inmediatos son mayores, la flexibilidad para la empresa cliente es mucho más importantes.

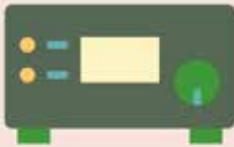
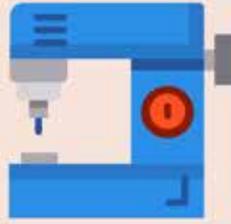
Quién utilizará el equipo

Si el cliente tiene personal formado y conocedor del uso de los equipos que alquila, puede trabajar con una amplia gama de operadores de alquiler.

Si además del alquiler de los equipos necesita un servicio de formación, en el uso, manejo y mantenimiento de los equipos, deberá buscar un proveedor de alquiler que ofrezca estos servicios o incluso pueda encargarse de reducir sus necesidades operativas al mínimo (por ej. encargándose de todos los mantenimientos relacionados con los equipos alquilados).

Todo equipo alquilado debe cumplir con la legislación vigente en materia de seguridad y salud.





+ Información en:

www.aseamac.org/ventajasdelalquiler

ASEAMAC
Asociación de alquiler de maquinaria y equipos

Tel: (+34) 911 593 555
E-mail: info@aseamac.org
Web: www.aseamac.org

ERA EUROPEAN
RENTAL
ASSOCIATION

Tel: (+ 32) 276 116 04
E-mail: era@erarental.org
web: www.erarental.org